

как одну из приоритетных задач для выведения всей экономики из стадии упадка.

Литература

1. Герасимчук О.Г. Экономические и институционные условия инвестиционной деятельности / О.Г.Герасимчук// Экономика Украины. – 2008. - №12. - С.35-37
2. Никоноров Д.О. Неподнятая целина /Д.О.Никоноров// Корреспондент. – 2010.- №8 (369). - С.22-26.
3. Ушвицкий М. Л. Объективная необходимость углубления интеграции в агропромышленном комплексе /М.Л. Ушвицкий// Сборник научных трудов СевКавГТУ. Серия «Экономика. – 2006. - №3. - С-54-55.
4. Шпичак А.М. Экономические проблемы АПК Украины в условиях формирования рыночных отношений /А.М.Шпичак// Вестник аграрной науки. — 2008. — №9. – С.78-81
5. Шуцкий А.Л. Привлечение иностранных инвестиций /А.Л.Шуцкий// Вопросы Экономики. – 2007. - №5. - С.23-24
6. Экономическая теория /Под ред. В.Д. Камаева// Учеб. для студентов высших учебных заведений - [6-е изд]. - М.:ВЛАДОС, 2000. – 365 с.

УДК 339.92 (477)

АНАЛИЗ ПОТЕНЦИАЛА ТРАНСНАЦИОНАЛИЗАЦИИ ОТРАСЛЕЙ И ПРЕДПРИЯТИЙ УКРАИНЫ

Крудалова А.Ю.
Черноусова М.А.

Актуальность темы изучения потенциала транснационализации отраслей и предприятий Украины связана с существенным влиянием ТНК на экономическую и политическую сферу государства, что позволяет установить высокий уровень приоритета данного процесса для развития хозяйственной системы страны в перспективе. Благодаря созданию собственных транснациональных структур повышается уровень конкурентоспособности национальной индустрии, а также происходит формирование дополнительных преимуществ страны на внешнем рынке.

Степень изученности. Исследованиями в области международных инвестиционных процессов и деятельности ТНК посвящены работы зарубежных и украинских учёных, среди которых: Дж. Даннинг, А. Ругман, У. Баффет, Дж. Сорос, М. Фридмен, А. Школа, А.С. Булатов, О.С. Киреев, Л.И. Красавина, Ю.В. Макогон, Т.В. Орехова, Е.И. Волкова, Д.Г. Лукьяненко, В.Н. Савчук, М.С. Ильин, В.П. Будкин и др.

Цель работы – изучить степень подготовленности украинского хозяйственного комплекса к реализации стратегии транснационализации украинской экономики и созданию крупных национальных ТНК.

Основная часть. В 90-е гг. XX в. Новым регионом реализации инвестиционных стратегий мировых ТНК стали страны с переходной экономикой, в частности страны СНГ и Украина, имеющая один из самых высоких показателей привлечения иностранного капитала через ТНК среди стран СНГ. Так, при распределении 50 крупнейших по капитализации и зарубежным активам ТНК Европы, их численность в Украине значительно превысила численность ТНК, функционирующих в большинстве стран СНГ.

Деятельность ТНК контролируется государством. Также существуют определенные международные соглашения. Межгосударственный экономический комитет стран СНГ разработал Конвенцию о транснациональных корпорациях в странах СНГ, которая была подписана в марте 1998 г. главами правительств семи государств СНГ (Армении, Белоруссии, Киргизии, Молдовы, России, Таджикистана и Украины). Ее цель - содействовать формированию транснациональных производственных структур в странах СНГ, проведению активной промышленной политики, привлечению инвестиций. [8]

Общим базовым нормативно-правовым документом считается подписанное в 1994 г. Соглашение о содействии в создании и развитии производственных, коммерческих кредитно-финансовых, страховых и смешанных транснациональных объединений. Нормативно-правовую базу регулирования инвестиционных процессов в Украине составляют Закон Украины «О промышленно-финансовых группах», Закон Украины «О хозяйствующих товариществах», Закон Украины «О внешнеэкономической деятельности», Закон Украины «О инвестиционной деятельности», Закон Украины «Об иностранных инвестициях». [4, с. 654-655]

До настоящего времени среди компаний, направлявших прямые иностранные инвестиции на украинский рынок, преобладают ТНК индустриально развитых стран: США, Германии, Великобритании, Франции. Инструментом освоения украинского рынка в данном случае выступают международные финансовые организации, сотрудничество с которыми становится все более интенсивным.

Среди компаний, направляющих иностранный капитал в украинскую экономику, ведущие позиции занимают американские корпорации. За последние 10 лет их прямые капиталовложения достигли 898 млн. долл. США (16,8% от общего объема ПИИ, привлеченных в Украину со стороны ТНК). Далее следуют инвесторы из Кипра (11.3%), Великобритании (9.6%), Нидерландов (7,5%), Виргинских островов (6.3%), Российской Федерации (6,0%), Германии (5.8%), Швейцарии (5.1%), Австрии (3,9%), Республики Корея (3.2%).

По состоянию на 2008 г. для транснациональных корпораций наиболее инвестиционно привлекательными в Украине являются следующие сферы:

пищевая промышленность и переработка сельскохозяйственной продукции (15,7% от общего объема ПИИ, привлеченных в Украину со стороны ТНК), торговля (15,6%), финансовая сфера (8,5%), машиностроение (8,0%), транспорт (7,6%), металлургия и обработка металла (5,4%), операция с недвижимостью (4,6%). [1, с. 546-548]

К 2007 г. общий объем внешних инвестиций в Украину по сравнению с данными 1996г. увеличился в 15 раз (рис 3.1). В первом полугодии 2009 г. в экономику Украины иностранными инвесторами вложено 2 млрд. 699,7 млн. ПИИ, что составляет 40,2% объемов аналогичного периода 2008 г. По данным Госкомстата Украины, из стран ЕС поступило 2074,6 млн. дол. (76,8% общего объема), из стран СНГ - 344,7 млн. долл. (12,8%). В целом прирост совокупного объема иностранного капитала в экономике страны в 2009 г. составил 2358,6 млн. долл. с учетом переоценки (34,1% уровня 2008 г.). [4, с. 656]

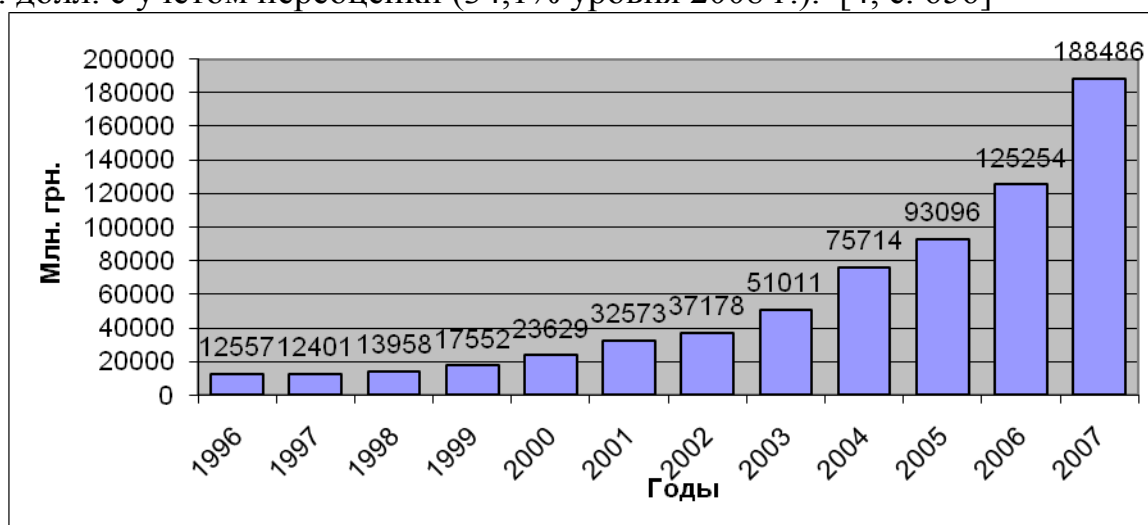


Рис. 3.1. Объем иностранных инвестиций в Украину за 1996-2007 гг., млн. грн.

В первом полугодии 2009 г. увеличились объемы капитала из Нидерландов - на 561,7 млн. долл., Кипра - на 386,5 млн. долл., Франции - на 342,0 млн. долл., России - на 277,1 млн долл. Указанные страны обеспечили 78% прироста иностранного капитала в Украине. [7]

При этом для ТНК из стран ЕС и США наиболее привлекательными является украинская пищевая промышленность, предприятия торговли, финансовый сектор, фармацевтика. Именно в этих сферах обращение вложенного капитала является быстрым, а коммерческие риски минимальны. Привлекательным для ТНК из промышленно развитых стран является также инвестирование в инфраструктуру бизнес-услуг для обслуживания, в первую очередь, предприятий с иностранным капиталом.

Внебюджетные внешние и внутренние инвестиции - направлялись в основном в сырьевую, обрабатывающую промышленность, в торговлю, в предприятия общественного питания. При этом всего 3% иностранных инвестиций в Украину приходится на технологические разработки, являющиеся важным фактором повышения инвестиционной привлекательности страны в целом. Таким образом, для более эффективного внедрения в

транснациональные процессы Украине необходимо развивать научный потенциал и стимулировать проведение НИОКР, в том числе посредством внутреннего инвестирования. Проанализировав данные таблицы 3.1, можно сделать вывод, что для технологических инноваций основным источником финансирования в Украине являлись и являются собственные средства предпринимателей (74%).

Таблица 3.1

Источники финансирования НИОКР в Украине, млн. грн. [2, с. 98]

год	Общая сумма затрат	В том числе за счет средств			
		собственных	государственного бюджета	иностраных инвесторов	другие источники
2000	1757,1	1399,3	7,7	133,1	217,0
2001	1971,4	1654,0	55,8	58,5	203,1
2002	3013,8	2141,8	45,5	264,1	562,4
2003	3059,8	2148,4	93,0	130,0	688,4
2004	4534,6	3501,5	63,4	112,4	857,3
2005	5751,6	5045,4	28,1	157,9	520,2
2006	6160,0	5211,4	114,4	176,2	658,0
2007	10850,9	7999,6	144,8	321,8	2384,7

Следует отметить, что в сфере промышленного производства Украина не имеет собственных транснациональных корпораций. Такой вывод можно сделать, рассмотрев ТНК, функционирующие на отечественном рынке: Coca-Cola, Samsung, Toyota, Nestle, Nokia, Metro Cash&Carry, Hewlett-Packard, British-American Tobacco и некоторые другие. Большие промышленные концерны осуществляют капиталовложения в украинскую экономику и поэтому отсутствуют на отечественном рынке.

В сфере химической промышленности Украины большую роль играют такие крупные транснациональные корпорации как Johnson & Johnson и Procter & Gamble. Продукция компании Johnson & Johnson весьма диверсифицирована, её доля на отечественном рынке с каждым годом увеличивается.

Компании Procter & Gamble на Украине принадлежат 2 завода — в Борисполе (Киевская область) и в Орджоникидзе (Днепропетровская область), последний в 2005 г. был выкуплен вместе с производимыми на нем торговыми марками у совместного украинско-турецкого предприятия «Olvia-beta».

Что касается пищевой промышленности, то самые известные бренды принадлежат Coca-Cola Beverages Ukraine Ltd., Danone и Nestlé.

Группе Danone (Франция), основана в 1919 г., является одним из лидеров мирового рынка по производству молочных продуктов, бутилированной воды и печенья. Продукция Danone (ТМ "Активиа", Actimel, "Растишка" и Danissimo) импортируется на Украину из России с 1999 г. Но как отмечают эксперты молочного рынка, компания поздно вышла на украинский рынок, в результате чего доля ее сейчас значительно ниже, чем у конкурентов. В 2008 г. Danone решила создать производственные мощности на территории Украины, с этой

целью был приобретен завод по производству молока "Родич" (г. Херсон). Часть денег от этой сделки компания направила на строительство нового молокозавода на Украине.

Nestlé выпускает на территории Украины широкий спектр пищевой продукции. В 1994 г. «Societe pour l'Exportation des Produits Nestlé S.A.» открыло своё представительство в г. Киев. А в 1998 г. Nestlé приобрела контрольный пакет акций одного из значительных кондитерских производителей Украины — Львовской кондитерской фабрики «Свиточ». В мае 2003 г. в г. Киев была основана компания «Нестле Украина». В декабре 2003 г. Nestlé приобрела 100% акций луцкой компании «Волыньхолдинг», которая специализируется на производстве холодных соусов под торговой маркой «Торчин».

Coca-Cola Beverages Ukraine Ltd – крупный производитель безалкогольных напитков, один из лидеров украинского рынка. Кроме центрального офиса и производства в Киевской области имеет представительств в 10 областных центрах Украины, г. Симферополь и г. Кривой Рог. Компания входит в группу "Кока-Кола Хеленик Ботлинг Компани", которая является одной из крупнейших инвесторов в экономику Украины.

В непромышленной сфере крупнейшими представителями зарубежных ТНК являются Deutsche Bank и Bain & Company.

По данным Национального банка Украины, к началу февраля 2009 г. в Украине действовало 53 банка с иностранным капиталом, в том числе 17 банков со 100 % иностранным капиталом. Доля иностранного капитала в совокупном уставном капитале банков по итогам января 2010 г. сократилась до 34,7 % с 36,7 % по сравнению с декабрем 2009 г. В целом, согласно данным НБУ, на 1 февраля 2010 г. в Украине действовали 185 банков из 198 зарегистрированных (13 банков - в стадии ликвидации). [7]

Особо следует отметить функционирование транснациональных корпораций в нефтегазовой сфере Украины. Приватизационные процессы в ТЭК привели к проникновению на украинский рынок крупных, прежде всего, российских ТНК. Они заняли позицию активной экспансии относительно приобретения мощностей в странах СНГ и Восточной Европы, среди которых Украина находится в числе приоритетных стран.

В связи с возрастанием роли ТНК в мире в современной глобальной экономике, возникает вопрос о формировании модели взаимоотношений национальных экономик и ТНК, в том числе Украины и ТНК, которые приходят на ее рынок, а также с ТНК, которые формируются из национальных предприятий.

По данным Государственного комитета статистики, общий объем ПИИ в экономику Украины в 2001 г. достиг 4,4 млрд. долл., а на 1 января 2010 г. составил 40,03 млрд. долл. То есть за 10 лет объемы ПИИ в Украину увеличились в 9,1 раза. Рост ПИИ за последнее десятилетие является предпосылкой экономического роста экономики Украины и дальнейшей её интеграции в мирохозяйственную систему и

связанных с этим процессом транснационализации. Украина имеет значительный потенциал иностранного инвестирования за счет относительно большого растущего рынка, что является привлекательным для инвестиционной деятельности ТНК; наличия факторов производства: природных ресурсов, дешевой рабочей силы, научного потенциала, инфраструктуры, ЭГП. [5, с. 602]

Относительная ненасыщенность украинского рынка, меньший уровень конкуренции также делает его довольно перспективным для иностранных инвесторов. Хотя низкий уровень доходов значительной части украинского населения препятствует формированию динамичного платежеспособного спроса. Поэтому стратегическим приоритетом государственной политики должно стать формирование экономических и нормативно-правовых условий для активного привлечения инвестиций ТНК, которые приведут к структурной перестройке и повышению конкурентоспособности продукции, выпущенной на территории Украины, на базе новых наукоемких и экологических технологий.

Глобальные процессы передела мирового рынка затрагивают различные отрасли, где доминируют ТНК. Значительная часть украинских предприятий не готова к росту конкуренции на внутреннем рынке с ведущими западными компаниями, что делает актуальной проблему массового поглощения национальных компаний. Национальный капитал способен выдерживать конкуренцию с ТНК только в случае, если он сам структурируется в мощные финансово-промышленные образования, адекватные международным аналогам и способные проводить активную внешнеэкономическую политику. Поэтому Украине нужно создавать собственные транснациональные структуры.

Для решения проблемы неконкурентоспособности украинских предприятий наиболее привлекательным вариантом, на наш взгляд, будет создание ТНК на основе объединения отечественных компаний с иностранными партнерами (в частности, российскими, благодаря наличию большого числа однопрофильных предприятий) и тяготения производственного комплекса нашей страны к традиционным технологическим и кооперационным схемам, к предприятиям, расположенным на территории стран СНГ. Это поможет выйти украинскому производителю на мировой рынок, стимулировать наращивание производственных мощностей и рост финансовых показателей.

Несмотря на то, что Украина не имеет собственных ТНК, национальные компании активно участвуют в международных экономических и технологических программах. Наиболее значимые альянсы с участием украинских предприятий – это консорциум Sea Launch - предоставление услуг по запуску коммерческих спутников ракетами-носителями тяжелого класса, использующий ракеты производства завода «Южмаш»; сотрудничество Запорожского автомобильного завода с Opel (мелкоузловая сборка Opel Vectra), "Еврокар" Skoda Auto (Чехия) и Volkswagen Group (Германия); производство и реализация (в т. ч. и единая ценовая политика) самолетов АН-140 Харьковского авиационного завода и ЗАО "Авиакор" (Россия) и т.д. [7]

Определенных успехов в плане транснационализации бизнеса добилась корпорация «Индустриальный союз Донбасса». Основное внимание при этом уделяется построению вертикально интегрированных холдингов по цепочке «уголь — кокс — металл». При этом ИСД создает ТНК полного профиля, для чего компания активно выходит на зарубежные рынки, привлекает новых партнеров, совместно с иностранными фирмами участвует в создании консорциумов для продвижения на внешний рынок своей продукции.

Создать корпорации полного замкнутого цикла, которые занимались бы добычей сырья, его переработкой, изготовлением из него продукции и её реализацией, Украина может лишь в отдельных отраслях. Так, на протяжении последних пяти лет на различных уровнях рассматривается возможность создания в энергетической отрасли государственной вертикально-интегрированной компании «Нефть Украины» на базе «Укрнафти», ЗАО «Укртатнафта» и НПК «Галичина», которая имела бы в своем составе 700—800 АЗС и контролировала до 15% рынка светлых нефтепродуктов страны. [8]

На данный момент Приватбанк и УкрСиббанк планируют создание украинской интегрированной нефтяной компании полного цикла на базе подотчетной им сети АЗС «Сентоза», НПЗ «Нефтехимик Прикарпатья» и НПК «Галичина».

Донецкая «Систем Кэпитал Менеджмент», владеющая такими гигантами, как «Азовсталь», Енакиевский металлургический завод, Авдеевский коксохимзавод, а также частично Керченским металлургическим комбинатом, Харцызским трубным заводом и объединением «Запорожжкокс», планирует создание украинского ТНК полного цикла.

В области авиастроения потенциальными объектами для создания ТНК являются Харьковский авиазавод и завод «ФЭД», энергооборудования — ОАО «Турбоатом» и объединение «Электротяжмаш», электроники — Харьковский электроаппаратный завод, ПО «Монолит», Харьковский релейный завод и др.

Вместе с тем процесс создания украинских ТНК может быть значительно ускорен и расширен в отраслевом спектре в случае привлечения иностранных партнеров. Для этого компании, сотрудничающие с иностранными фирмами на основе специализации и кооперирования, могут формировать с ними общие структуры, вступать в стратегические альянсы путем создания межгосударственных корпораций.

В октябре 1996 г. с участием Украины и России было подписано соглашение о создании транснациональной ФПГ по эксплуатации и ремонту авиатехники гражданской авиации стран-участниц СНГ, в 1999 г. - организован международный консорциум «Средний транспортный самолет», а в 2003 г. была подготовлена Программа господдержки продаж авиатехники украинского и российского производства предприятиям гражданской авиации Украины и Российской Федерации на 2003—2010 гг. [7]

Российский «Газпром» вместе с Харцызским трубным заводом создали концерн «Сталь-трубы-газ». На данный момент ведутся переговоры о возможности слияния в «НАК Нафтогаза» и «Газпрома». Данное предложение

генерировалось со стороны российских партнёров. Стоимость активов «Газпрома» была оценена правительством РФ по самой нижней и самой высокой оценкам 150 и 200 млрд. долл. соответственно, в то время как стоимость «НАК Нафтогаза» приблизительно в 16 раз меньше. Поэтому слияние будет гораздо выгоднее Российской Федерации, чем Украине, которая, согласившись на данное предложение, рискует потерять контроль над стратегически важным объектом для экономики Украины – ГТС.

Правительствами Украины и Российской Федерации обсуждаются вопросы создания украинско-российских «Транснациональной алюминиевой компании» и «Международных авиамоторов», корпораций по выпуску титана и титанового проката, грузовых автомобилей. Россия также заинтересована в украинском авиапромышленном комплексе (в частности запорожское авиационное двигателестроение на предприятиях «Мотор-Сичь»). В свою очередь, рынок сбыта предприятия «Мотор-Сичь» находится в основном на территории РФ. В условиях кризиса платежеспособности украинского рынка именно отечественная промышленность и нефтегазотранспортная инфраструктура становятся привлекательным объектом для российских компаний («Газпрома», «ЛукОйла», РАО «Единые энергетические системы России», группы «Альфа», «Сибирский алюминий» и др.)

На данном этапе тесно ведутся переговоры украинского и российского правительств по поводу сотрудничества в ядерной энергетике, нефтегазовой сфере, авиапромышленного комплекса, а также инфраструктурных проектах (совместная подготовка к Евро-2012 и Сочи-2014). Предполагается создание консорциумов и слияния однопрофильных украинских и российских компаний.

Однако, на наш взгляд, полная интеграция таких стратегических отраслей, как нефтехимическая, угледобывающая для Украины не является целесообразной в ближайшей перспективе, поскольку в союзе с РФ она не сможет быть равноправным членом, что приведет к снижению экономических выгод от сотрудничества. Поэтому необходимо проводить взвешенную внешнеэкономическую политику с целью оптимизации внешнехозяйственной деятельности.

Учитывая конъюнктуру на мировом рынке инвестиций, Украина должна принимать более активное участие в интеграционных процессах и экономических программах стран СНГ. Это, на наш взгляд, позволит оптимизировать и ускорить путь выхода Украины из кризиса инвестиционной привлекательности и предотвратить масштабное банкротство или поглощение национальных предприятий.

Очевидно, что, с одной стороны, приход ТНК это позитивный аспект для отечественной экономики, поскольку корпорации демонстрируют высокую производительность труда и капитала, привлекают в страну новые технологии и эффективный менеджмент. С другой стороны транснациональные корпорации индифферентны к украинскому экономическому комплексу в целом, потому что ориентируются на включение лишь высокоприбыльных сегментов украинской

экономики в систему МРТ. Такой подход угрожает депрессией менее прибыльным отраслям экономики.

Выводы. В Украине постепенно формируется такая экономическая структура, в которой значительную роль начинает играть транснациональный капитал. На данный момент экономика Украины не располагает собственными транснациональными активами, поэтому процесс транснационализации украинской экономики весьма затруднителен, а в ряде случаев – невозможен.

В сложившейся ситуации одним из вариантов решения данной проблемы может стать создание интегрированных структур с российскими ТНК в машиностроительной, горнодобывающей отрасли в виду наличия конкуренции со стороны зарубежных корпораций.

Наиболее оптимальным вариантом на текущий момент является создание совместных предприятий с украинским и иностранным капиталом. Это позволит на первых порах выдержать конкурентное давление за счёт обмена технологиями, бизнес-контактами, а также консолидации производственных мощностей и рынков сбыта. Как альтернативный вариант можно рассматривать создание украинских ТНК в специфических и малоразработанных отраслях, имеющих незанятые ниши.

Литература

1. Анісімова О. М. Вплив ТНК на економічний розвиток пропромислових регіонів // Донецький національний університет. Хозяйственная академия им. Д. А. Ценова. Проблемы и перспективы сотрудничества со странами Юго-Восточной Европы в рамках ЧЭС и ГУАМ. – Донецк: Ливадия. – 2007.- Часть2, С.545-549.
2. Бурлака В.Г. Экономика высоких технологий // Актуальні проблеми економіки. - 2008. - №1 (79). – С. 95-102.
3. Гайдуцький І. Мотиви виходу ТНК на ринки нових країн// Банківська справа. - 2008. - №4. - С68-71
4. Лисенко К.В. Інвестиційний розвиток України в контексті транс націоналізації світової економіки //Проблемы развития внешнеэкономических связей и привлечения иностранных инвестиций: региональный аспект. – 2009, Т.2. – С.654-658.
5. Рогач, Олександр Ігорович. Міжнародні Інвестиції : Теорія Та Практика Бізнесу Транснац. Корпорацій : Підруч. Для Вузів / О. І. Рогач / О. І. Рогач. - К. : Либідь, 2005. - 720 с.
6. <http://ukrstat.gov.ua> – официальный сайт Комитета статистики Украины
7. <http://www.in.gov.ua> – Официальный сайт государственного агентства Украины по инновациям и инвестициям
8. <http://cis.minsk.by> – официальный сайт СНГ